

**УЧЕБНЫЙ-ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН
ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПЕРЕПОДГОТОВКИ
«СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО»**

| № п/п | Наименование разделов, дисциплин (темы) | Всего часов | В том числе | |
|----------|--|----------------|-------------|--|
| | | | лекции | практические, лабораторные, семинарские и выездные занятия |
| 1. | Организация крестьянского (фермерского) хозяйства. Правовые основы и бухгалтерский учет | 60 | 50 | 10 |
| 1.1. | Организационно-правовые формы предпринимательства в АПК. МФХ как субъект предпринимательской деятельности. | 4 | 4 | |
| 1.2. | Официальные процедуры: государственная регистрация, открытие банковского счета, лицензирование, сертификация. | 4 | 2 | 2 |
| 1.3. | Правовые основы и бухгалтерский учет крестьянских (фермерских) хозяйств, сельскохозяйственных потребительских кооперативов | 4 | 4 | |
| 1.4. | Правовое обеспечение профессиональной деятельности фермерского хозяйства. Юридическая ответственность. Особенности трудовых, договорных отношений. | 8 | 8 | |
| 1.5. | Сельскохозяйственная кооперация: создание и развитие кооперативов | 4 | 4 | |
| 1.6. | Финансовые сервисы в сфере АПК (кредитные решения, помощь в выборе комплексного решения) | 2 | 2 | |
| 1.7. | Нормативно-правовые документы, регламентирующие порядок ведения учета в РФ. Организация бухгалтерского учета в малых формах хозяйствования | 4 | 4 | |
| 1.8. | Документы и документооборот в бухгалтерском учете | 4 | 4 | |
| 1.9. | Порядок организации бухгалтерского учета денежных средств и расчетов с контрагентами. Должная осмотрительность при выборе контрагента. | 4 | 2 | 2 |
| 1.10. | Порядок организации бухгалтерского учета, расчетов с персоналом по оплате труда. Работа с персональными данными. | 2 | 2 | |
| 1.11. | Порядок организации учета затрат на производство и калькирование | 4 | 2 | 2 |

| | | | | |
|--|---|----|----|----|
| | себестоимости сельскохозяйственной продукции. | | | |
| 1.12. | Бухгалтерская (финансовая) отчетность. Требования к формированию показателей бухгалтерской отчетности в свете перехода на новые ФСБУ. | 2 | 2 | |
| 1.13. | Нефинансовые сервисы в сфере АПК (бухгалтерский учет, юридическая поддержка, подбор квалифицированного персонала и т.д.) | 8 | 6 | 2 |
| 1.14. | Системы налогообложения в России. Налогообложение МФХ. | 6 | 4 | 2 |
| ЗАЧЕТ по разделу «Организация крестьянского (фермерского) хозяйства. Правовые основы и бухгалтерский учет.» | | | | |
| 2. | Меры государственной поддержки | 6 | 6 | |
| 2.1. | Государственное регулирование и государственный контроль в сфере предпринимательской деятельности. | 2 | 2 | |
| 2.2. | Комплексные программы поддержки и развития малого предпринимательства в сельской местности. Комплексное развитие сельских территорий. Механизм взаимодействия с органами власти. | 2 | 2 | |
| 2.3. | Меры государственной поддержки Тюменской области, Ханты-Мансийского автономного округа – Югры в сфере АПК, в том числе создание системы поддержки фермеров, развитие сельской кооперации. | 2 | 2 | |
| ЗАЧЕТ по разделу «Меры государственной поддержки» | | | | |
| 3. | Бизнес-планирование в АПК | 52 | 20 | 32 |
| 3.1. | Предпринимательская идея и ее выбор | 6 | 4 | 2 |
| 3.2. | Технологии поиска предпринимательских ниш | 6 | 6 | |
| 3.3. | Особенности планирования в производстве продукции АПК в условиях районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей | 6 | 2 | 4 |
| 3.4. | Технико-экономическое обоснование проекта, расчет критериев эффективности. Оценка рисков. Организация инвестиционного процесса и обеспечение инвестпроекта. Привлечение инвесторов | 6 | | 6 |
| 3.5. | Практические решения - кейсы в Excel | 4 | | 4 |
| 3.6. | Бизнес-планирование | 24 | 8 | 16 |

| | | | | |
|--------------|---|-----------|-----------|-----------|
| | ЗАЧЕТ по разделу «Бизнес-планирование в АПК» | | | |
| 4. | Сельскохозяйственное предпринимательство | 80 | 36 | 44 |
| 4.1. | Сельскохозяйственная кооперация и интеграция. Передовой опыт развития. Агрофраншизы. | 8 | 8 | |
| 4.2. | Развитие сельского и агротуризма в регионе: диверсификация доходов малых форм хозяйствования и как инструмент реализации продукции | 4 | 4 | |
| 4.3. | Основные тренды в агротуризме. Меры поддержки туризма. Бизнес-кейсы агротуризма в условиях районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей | 4 | 4 | |
| 4.4. | Производство органической продукции переработка (соответствие требованиям, сертификация, меры поддержки, технологии и ресурсная база). Бизнес-кейсы для районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей | 8 | | 8 |
| 4.5. | Растениеводство в условиях районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей. Тренды и бизнес- кейсы. | 8 | | 8 |
| 4.6 | Животноводство в условиях районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей. Тренды и бизнес-кейсы. | 8 | 4 | 4 |
| 4.7. | Птицеводство в условиях районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей. Тренды и бизнес-кейсы. | 8 | 4 | 4 |
| 4.8. | Ремесленные мастерские в условиях районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей. Тренды и бизнес-кейсы. | 8 | | 8 |
| 4.9. | Аквакультуры в условиях районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей. Тренды и бизнес-кейсы. | 8 | | 8 |
| 4.10. | Переработка продукции животноводства | 8 | 4 | 4 |
| 4.11. | Сбор и переработка дикоросов, плантационное выращивание. в условиях районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей. Тренды и бизнес-кейсы. | 8 | 8 | |
| | ЭКЗАМЕН по разделу «Сельскохозяйственное предпринимательство» | | | |
| 5. | Маркетинг и логистика | 52 | 38 | 14 |
| 5.1. | Маркетинг (требование к качеству и упаковке, техники формирования бренда, каналы продвижения продукции) | 2 | 2 | |
| 5.1. | Маркетинговые исследования и анализ потенциальных и действующих рынков | 4 | 4 | |

| | | | | |
|---|--|------------|------------|------------|
| | сбыта фермерской продукции. Особенности рынков фермерской продукции в условиях районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей | | | |
| 5.3. | Брендирование и продвижение на рынке сельскохозяйственной продукции и продовольствия. Разработка плана продвижения продукции и брендинга (реклама, стимулирование сбыта, персональные продажи, связи с общественностью). | 4 | 4 | |
| 5.4. | Создание регионального бренда каналы продвижения, выход на экспорт. Кейсы для условий районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей | 4 | 2 | 2 |
| 5.5. | Разработка оптимального продуктового предложения для монетизации спроса: качество, фирменный стиль, упаковка, цена, спецификация, сертификация. | 4 | 4 | |
| 5.6. | Товаропроводящие схемы организации каналов реализации продукции (оффлайн и онлайн) Кейсы для условий районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей | 8 | 2 | 6 |
| 5.7. | Организация эффективной торговли. Развитие региональной дистрибуции. Особенности работы с федеральными и региональными торговыми сетями. Нетрадиционные каналы сбыта. | 8 | 8 | |
| 5.8. | Выбор методов продвижения продукции и создание эффективных рекламных продуктов. Кейсы для условий районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей | 8 | 4 | 4 |
| 5.9. | Цифровые решения для продвижения сельскохозяйственной продукции. (Экосистема АО «Россельхозбанка») | 6 | 4 | 2 |
| 5.10. | Логистика сельскохозяйственной продукции. Разработка оптимальных транспортно-логистических схем. | 4 | 4 | |
| ЭКЗАМЕН по разделу «Маркетинг и логистика» | | | | |
| | ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ. Выполнение выпускной квалификационной работы (бизнес-план) | 16 | | |
| | ИТОГО ЧАСОВ | 266 | 150 | 100 |